

PEPINIERE D'ENTREPRISES PULS 15



**DOSSIER DE CANDIDATURE
AAC 2026**

AVANT DE DÉMARRER... LES INFORMATIONS PRATIQUES A NE PAS MANQUER !

Vous êtes prêt(e)s à rejoindre la Pépinière Puls 15 ?

Avant de vous lancer dans la constitution de votre dossier de candidature, lisez attentivement le **Guide de candidature** !

N'hésitez pas à nous contacter, nous sommes là pour ça !

Par mail : contact@puls-locomotive.com

Merci de nous **partager votre numéro de téléphone** dans votre signature mail lors de vos prises de contact, que nous puissions vous répondre oralement si nécessaire.

Utilisation de l'intelligence Artificielle (IA) : vous prévoyez d'utiliser l'IA pour la constitution de votre dossier de candidature ? Merci de **préciser quels sont les documents concernés** et la **part d'utilisation d'IA estimée** pour la conception de ces derniers.

Pensez à l'impact écologique de l'IA, utilisez-la de manière raisonnée.

NOUS AVONS HATE DE VOUS DECOUVRIR VOUS ET VOTRE ENTREPRISE !

I. FICHE D'IDENTITE

1.1 STRUCTURE

➤ PERSONNE MORALE

Raison Sociale :

Nom commercial (si différent) :

Date de création (et selon le cas, envisagée) :

Adresse du siège :

Forme juridique :

SIRET :

Code NAF :

Site internet :

➤ ETES-VOUS SEUL OU AVEZ-VOUS DES ASSOCIES ?

Etes-vous plusieurs associés ? : ☐ OUI ☐ NON

Si oui, merci de répondre aux questions qui suivent :

Combien êtes-vous ? :

Quelles complémentarités entre vous ? Pourquoi avoir choisi de vous associer ?

.....

.....

.....

.....

Etes-vous plusieurs à vouloir intégrer la pépinière ? ☐ OUI ☐ NON

Si oui, combien ? :

NB : Si vous êtes plusieurs associés à vouloir intégrer la pépinière, nous vous invitons à renseigner la section 1.2 pour chacun d'entre vous (pour chaque associé additionnel, téléchargez une fiche « candidat », que vous ajouterez à votre dossier de candidature).

1.2 CANDIDAT – PERSONNE PHYSIQUE

➤ PERSONNE PHYSIQUE OU REPRESENTANT LEGAL DE LA SOCIETE

Nom :

Prénom :

Date et Lieu de naissance :

Adresse :

➤ COORDONNEES

Tél. portable personnel :

Tél. portable professionnel :

Email personnel :

Email professionnel :

➤ SITUATION DE FAMILLE DU CANDIDAT :

☐ Marié(e) / pacsé(e) / en concubinage

☐ Veuf(ve)

☐ Célibataire

☐ Divorcé(e)

Nombre d'enfants à charge et âges respectifs :

Votre conjoint travaille-t-il ?

☐ OUI

☐ NON

Votre conjoint est-il frontalier ?

☐ OUI

☐ NON

Profession de votre conjoint :

➤ SITUATION IMMOBILIERE :

☐ Propriétaire

☐ Locataire

☐ Autre, précisez :

➤ SITUATION PROFESSIONNELLE ACTUELLE :

☐ Indépendant

☐ Demandeur d'emploi

☐ Salarié(e) en France

☐ Etudiant(e)

☐ Salarié(e) en Suisse

☐ Autre, précisez :

☐ Chef(fe) d'entreprise

Avez-vous une ou plusieurs **autre(s)** entreprise(s) ?

Si oui, merci de nous préciser pour chacune d'entre-elles :

- **Entreprise 1 :**

Raison Sociale :

Nom commercial (si différent) :

Type d'activité :

Adresse du siège :

Forme juridique :

SIRET :

- **Entreprise 2 :**

Raison Sociale :

Nom commercial (si différent) :

Type d'activité :

Adresse du siège :

Forme juridique :

SIRET :

➤ SITUATION FINANCIERE :

Quels sont vos besoins actuels en revenus ? (par mois) :

Si vous êtes demandeurs d'emploi, percevez-vous des aides de France travail ? ☐ OUI ☐ NON

Si oui, jusqu'à quelle date ?

Avez-vous des prêts en cours ? ☐ OUI ☐ NON

➤ FORMATION INITIALE ET CONTINUE (DIPLOMES OU STAGES) DU CANDIDAT :

Quels diplômes en lien avec votre projet possédez-vous ? Précisez l'intitulé du/des diplôme(s) et année(s) d'obtention

.....
.....

Parlez-vous une ou plusieurs langues ? ☐ OUI ☐ NON

Précisez la/les langue(s) et votre niveau :

➤ FORMATION À LA CRÉATION D'ENTREPRISE :

Avez-vous déjà été accompagné ou suivi une formation en amont (incubateur, CCI, REZUP, etc.) de la création de votre entreprise ? Quels experts avez-vous déjà rencontrés ?

.....

.....

.....

.....

.....

.....

➤ EXPERIENCES PROFESSIONNELLES :

Quels métiers avez-vous déjà exercés ? Que vous ont-ils apportés et comment allez-vous pouvoir les valoriser dans votre nouveau projet ?

.....

.....

.....

.....

.....

.....

II. VOS CONNAISSANCES DANS L'ENTREPRENEURIAT

Nous vous remercions de mettre une croix pour chaque critère suivant le niveau de connaissances que vous vous attribuez ou que vous attribuez à votre équipe.

DOMAINES	NIVEAU		
	FORT	MOYEN	FAIBLE
Comptabilité			
Techniques de gestion (budgets et tableaux de bords)			
Recherche de financements (crowdfunding, levée de fonds, prêts, etc.)			
Gestion de production			
Gestion des Ressources Humaines			
Gestion de l'innovation			
Stratégie Marketing			
Démarchage commercial (aisance à l'oral, etc.)			
Achats			
Informatique, Cybersécurité			
Intelligence Artificielle			
Communication digitale			
Qualité			
Responsabilité Sociale et Environnementale			
RGPD (Protection des Données)			
Autre(s) connaissance(s) utile(s) au projet, précisez :			

III. VOTRE PROJET

➤ GENESE ET MOTIVATIONS DE VOTRE PROJET DE CREATION :

D'où vous est venue l'idée ?

➤ LES SERVICES PROPOSES :

En quoi consiste votre projet (Description des produits/services proposés, tarifications, modes de distributions/ventes et communication, etc.) ?

➤ DANS QUELLE(S) THEMATIQUE(S) DE LA PEPINIERE S'INSCRIT VOTRE PROJET ?
PRECISEZ.

ville durable / ville inclusive / ESS / RSE / Innovation

➤ DIRIEZ-VOUS QUE VOTRE PROJET EST INNOVANT ? EN QUOI ?

Innovation environnementale, sociale, technologique, territoriale... ?

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

➤ A QUEL STADE EN ÊTES-VOUS ?

Quand avez-vous démarré ? Qu'avez-vous réalisé ? Que vous reste-t-il à faire ?

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

➤ DEPUIS COMBIEN DE TEMPS TRAVAILLEZ-VOUS SUR LE PROJET ET COMBIEN DE TEMPS Y CONSACREZ-VOUS ACTUELLEMENT ?

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

IV. ETUDE DE MARCHÉ

➤ ENVIRONNEMENT DU MARCHÉ

(Réglementation, informations stratégiques de l'activité, spécificités locales, etc.)

➤ LA CONCURRENCE

(Zone géographique, vos concurrents, vos avantages concurrentiels, vos points faibles, etc.)

➤ LA CLIENTELE CIBLE

(Zone géographique, typologie de clientèle, comportements et habitudes d'achat, etc.)

V. DEVELOPPEMENT

➤ COMMENT VOYEZ-VOUS VOTRE ENTREPRISE DANS 5 ANS ?

(Effectif, chiffre d'affaires, part du marché)

.....

.....

.....

.....

.....

➤ DANS 10 ANS ?

.....

.....

.....

.....

.....

➤ SOUHAITEZ-VOUS VOUS DEVELOPPER A L'INTERNATIONAL ?

.....

.....

.....

.....

VI. ETUDE FINANCIERE

➤ AIDES RECUES OU ESPEREES :

Primes et subventions, accompagnement, caution morale, prises de participation en fonds propres, garanties, etc.

ORGANISME	TYPE D'AIDE	PREVUE	EN NEGOCIATION	ACQUISE
.....				
.....				
.....				
.....				

➤ **LES MOYENS MIS EN OEUVRE**

• **MOYENS FINANCIERS :**

Indiquez les moyens financiers que vous êtes en mesure de mobiliser pour votre projet

ORIGINE	MONTANT	NEGOCIE	SIGNE	ENGAGE	CLOS
Apport personnel					
Apports d'associés					
Prêt personnel (prêt d'honneur)					
Prêt bancaire 1					
Prêt bancaire 2					
Prêt bancaire 3					
Levée de fond					
Financement participatif					

• **MOYENS MATÉRIELS ET IMMATÉRIELS :**

Indiquez les autres moyens mobilisés : Matériel, mobilier, bureautique, brevet, licence...

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

VII. VOS ATTENTES CONCERNANT LA PEPINIERE

☐ **ACCOMPAGNEMENT / SUIVI (précisez...)**

.....

.....

.....

.....

.....

.....

☐ **HEBERGEMENT**

Souhaitez-vous un bureau 1 place, 2 places ou atelier :

.....

.....

☐ **SERVICES PARTAGÉS (précisez...)**

.....

.....

.....

.....

☐ **ANIMATION (précisez...)**

.....

.....

.....

.....

☐ **FORMATION (précisez...)**

.....

.....

.....

.....

☐ **AUTRES (précisez...)**

.....

.....

.....

.....

VIII. ET POUR FINIR...

➤ QUE PENSEZ-VOUS POUVOIR APPORTER A LA PEPINIERE ET A SON COLLECTIF D'ENTREPRENEURS ?

.....

.....

.....

.....

.....

.....

➤ COMMENT AVEZ-VOUS EU CONNAISSANCE DE L'AAC ? PRECISEZ.

LinkedIn, Réseaux sociaux, Bouche à oreilles, structure d'accompagnement, etc.

.....

.....

IX. DOCUMENTS A JOINDRE EN ANNEXE

1. CV détaillé du ou des porteur(se)(s) de projet (pp) qui intégreront la pépinière (obligatoire)
2. Fiche candidat(e) additionnel(le) - autant qu'il y a d'associés additionnels qui souhaitent intégrer la pépinière (obligatoire)
3. Business plan (optionnel)
4. Etude de marche (optionnel)
5. Prévisionnel financier (optionnel)
6. Statuts de l'entreprise (obligatoire si déjà immatriculée)
7. 1^{er} bilan si existant
8. Tout autre document qui nous permettra de mieux comprendre votre projet et son état d'avancement.